



**USAID**  
FROM THE AMERICAN PEOPLE

# **Améliorer les services des OSE et le rendement des PME grâce à la production plus propre**

[SPEAKERS NAMES]

[DATE]

# **Module 1:** **Aperçu du cours**

# Objectifs et concepts-clés

D'abord, le cours démontrera la valeur de la production plus propre (PPP) comme outil **améliorant l'efficacité des entreprises**



amélioration de la rentabilité et du taux de réussite



PPP améliorant l'efficacité par amélioration de la rentabilité et du taux de réussite

# Après ceci, le cours. . .

**DÉVELOPPERA VOS  
COMPÉTENCES** avec les  
outils et techniques de  
base pour mettre en œuvre  
la PPP dans les PME

**PRÉSENTERA** les **options  
de financement** pour la  
PPP

**DÉMONTRERA** la façon  
dont la PPP **peut aider les  
PME à respecter les  
exigences des  
règlements et des  
marchés**

**EXPLIQUERA** les  
conséquences  
qu'entraînent certaines  
PME à haut risque **sur la  
salubrité de  
l'environnement/la santé  
au travail**

Et. . .

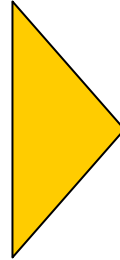
Vous aidera à élaborer des **programmes personnels  
et d'entreprise** pour la PPP

# Secteur d'intérêt : les PME

## Pourquoi?

Les PME sont vitales pour le développement, vu qu'elles :

- Créent des emplois
- Réduisent la pauvreté
- Fournissent la majeure partie de la chaîne de fournitures pour les grandes entreprises



## CEPENDANT,

le secteur des PME . . .

- Souffre souvent **d'inefficacité**, a une **mauvaise gestion** et **dispose de peu de capitaux**
- Peut exercer des **impacts importants** sur **l'environnement local ou général**

**PAR CONSÉQUENT**

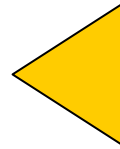
## PAR CONSÉQUENT

**!** Le secteur des PME a besoin d'outils de gestion et d'aide pour lui apporter un soutien durable sur les plans économique, environnemental et social

# Quel public visons-nous?

**Des organisations et des particuliers qui :**

- **Offrent des services de développement commercial aux PME**
- **Offrent un financement aux PME**
- **Élaborent ou influencent les politiques touchant aux PME**



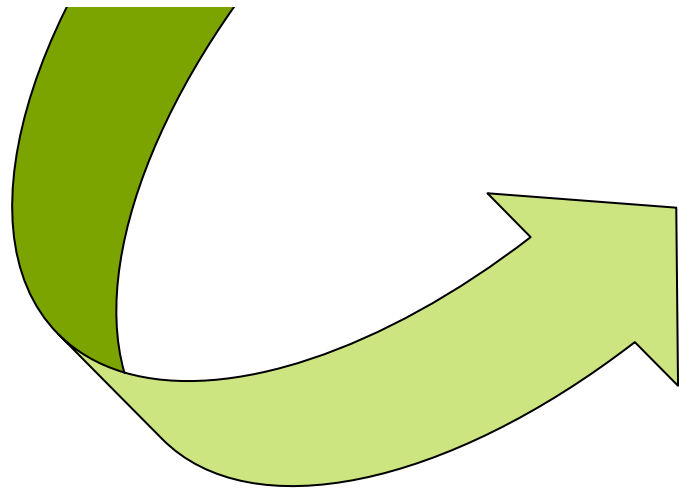
**Ces organisations peuvent être :**

- **Des ONG, des consultants**
- **Des organisations financières de dons et de financement**
- **Des gouvernements nationaux ou locaux, etc.**

*Et. . .*

*Des PME précises de haute capacité*

# ? Pourquoi ne pas former les PME directement?



! Nous espérons que chacun de vous travaillera avec de nombreuses PME, ainsi cette formation se multipliera.



# Programme



**Jour 1 Introduction à la PPP**

**Jour 2 Comment les PME peuvent appliquer la PPP**

**Jour 3 Visites de chantiers (Application des outils & techniques)**

**Jour 4 Comment les fournisseurs de services aux entreprises peuvent promouvoir la PPP**

# Attentes et vision des formateurs

Nous souhaitons à:

- S'assurer que le cours est **pertinent et utile pour chacun** d'entre vous
- Entraîner des **discussions vivantes** pour renforcer la réussite commerciale des PME

**ET**

**Guider vers la progression: que faire après ce cours?**

**?**

# Par la suite...

- ❖ **Présentation des participants**
- ❖ **Identification des objectifs personnels et de groupe**